

MÔ TẢ CÔNG VIỆC VỊ TRÍ CV QUAN HỆ KHÁCH HÀNG

Địa điểm làm việc: 18 Ngô Quyền, Hoàn Kiếm, Hà Nội

TT	VỊ TRÍ	MÔ TẢ CÔNG VIỆC	YÊU CẦU
	CHUYÊN VIÊN QUAN HỆ KHÁCH HÀNG	<ul style="list-style-type: none">- Thực hiện giới thiệu, bán chéo các loại sản phẩm, dịch vụ đối với khách hàng cá nhân như huy động, cho vay, thanh toán, thẻ, ...- Tìm kiếm, giới thiệu các khách hàng cá nhân, khách hàng doanh nghiệp trả lương qua tài khoản tiềm năng, giới thiệu và bán các sản phẩm và dịch vụ của ngân hàng dành cho Khách hàng cá nhân theo danh mục sản phẩm.- Tiếp nhận hồ sơ, phối hợp với các Tổ, bộ phận nghiệp vụ khác để hoàn thiện Hồ sơ, cung ứng sản phẩm, dịch vụ cho khách hàng.- Chăm sóc khách hàng, thực hiện công tác tiếp thị, phát triển thị phần, bảo vệ thương hiệu của OceanBank- Thực hiện các công việc khác do Trưởng nhóm kinh doanh giao.	<ul style="list-style-type: none">- Tốt nghiệp Cao đẳng trở lên chuyên ngành Marketing, Quản trị kinh doanh, kinh tế, Tài chính - ngân hàng, ...- Có kinh nghiệm 01 năm làm việc trong các lĩnh vực kinh doanh, ưu tiên những ứng viên có kinh nghiệm trong lĩnh vực Ngân hàng.- Nhanh nhẹn, giao tiếp tốt, phối hợp làm việc theo nhóm tốt <p>-Có kỹ năng chăm sóc khách hàng</p>