**Bản mô tả công việc giám đốc bán hàng chi tiết**

**1. Giới thiệu chung**

Giám Đốc Bán Hàng là việc quản lý, phát triển đội ngũ bán hàng sao cho thật hiệu quả nhằm đạt được mục tiêu doanh thu.

**2. Mô tả công việc**

- Giám sát, điều hành mọi hoạt động của phòng Bán hàng

- Định hướng phát triển thị trường, phân tích, đề xuất, chiến lược cho từng vùng miền

- Quản lý điều phối, đặt mục tiêu cho từng cấp phân phối.

- Giám sát việc quản lý và đánh giá kết quả công việc của bộ phận bán hàng.

- Lập kế hoạch marketing và xúc tiến thương mại.

- Thực hiện khảo sát sự hài lòng khách hàng và thực hiện các chương trình chăm sóc khách hàng định kỳ

**3. Yêu cầu công việc**

- Tốt nghiệp Đại học trở lên.

- Có ít nhất 3 năm kinh nghiệm ở vị trí tương đương

- Có kỹ năng lãnh đạo, tổ chức, điều hành công việc

- Chịu áp lực tốt và sẵn sàng đi công tác

**4. Quyền lợi được hưởng**

- Lương, thưởng hấp dẫn xứng đáng với năng lực

- Đóng BHXH, BHYT, BHTN, theo quy định Nhà nước

- Được làm việc trong môi trường năng động, chuyên nghiệp và hiện đại

**5. Mức lương**

Hiện nay, mức lương Giám đốc bán hàng trung bình là 30 Triệu VNĐ. Mức lương phổ biến vào khoảng 30 – 35 Triệu VNĐ.